



Stefano Bortolato

Pedagogia

Generale

La Motivazione





Copparo









Vedremo...

- Cos'è la Motivazione e cosa sono i Bisogni
- La Natura e l'Origine della Motivazione e dei bisogni
- La Piramide di Maslow
- Focus: i bisogni sociali











Cesare Pisano (chiamato Fr. Ave Maria da eremita) divenne cieco a 12 anni il I novembre del 1912 per un colpo di fucile sparato accidentalmente per gioco. Al quarto anno di cecità era all'Istituto "Davide Chiossone" (Genova) arrivò come addetta all'infermiera suor Teresa Chiapponi.













Questa suora prese a 'martellare' - è di Frate Ave Maria la parola - quel giovane deluso, ribelle e disperato con premurosi gesti di carità e con parole di fede: "Non ne hai abbastanza della cecità degli occhi - gli diceva suor Teresa - vuoi crescere cieco anche nell'anima?".

Nel 1918 muore la nonna; "Perché non preghi per la nonna cui hai voluto così bene?" - gli suggerisce suor Teresa...



Tu cosa faresti?



5 minuti Di lavoro Di gruppo









II caso

Cesare accetta e, dopo tanto tempo, si confessa, ritorna alla Comunione, prega. E' il momento della Grazia. Una compagnia nuova - quella di Dio - dà senso e interesse ai suoi giorni desolati. Comincerà a pregare volentieri, insieme e da solo. Gode di stare con Dio. Da tanto tempo non godeva più di nulla; la sua vita risorge.

Discussione



5 minuti Di dialogo











- Lezione ibrida: è soprattutto psicologia
- Argomento ampio e complesso
- Affronteremo una panoramica con virature verso il pratico
- La motivazione ed i bisogni sono un elemento fondamentale nella persona

NB: l'argomento ha avuto molti studi e grandi investimenti negli negli ultimi anni dal mondo del business e del lavoro. Il settore educativo ed oratorio...



La Motivazione ed i Bisogni

Cos'è la Motivazione, cos'è il Bisogno





ONADIA CONDITION ON THE PROPERTY OF THE PROPER



La Motivazione ed i Bisogni

Motivazione:

- Espressione sentita e vissuta dal soggetto delle esigenze dell'organismo psico-fisico
- Designa i fattori interni che determinano la direzione e l'intensità della condotta

NB: la terminologia in questo settore non è univoca



ORADIA CRADA



La Motivazione ed i Bisogni

• Bisogno:

- Lo stato interno determinato dalla mancanza di sollievo fisico
- Simile alle pulsioni: spinte ad agire o pensare che hanno origini inconscie e non dipendono dall'intenzione







La Motivazione ed i Bisogni

- La Motivazione si presenta come energia
- È un fattore che sostiene il soggetto a mantenere la condotta fino al raggiungimento della soddisfazione
- Inoltre funziona come selettore tra le condotte possibili e quelle più efficaci.

3 caratteristiche:



SAFINO SAFINO

La Motivazione ed i Bisogni

- 1)Appropriata: si sceglie i mezzicondotte più adatti per raggiungere il fine;
- **2)Persistente**: sostiene finché non è raggiunto lo scopo e inibisce-esclude i disturbi;
- **3)Ricercante**: spinge a cercare e provare alternative per raggiungere lo scopo.
- L'andamento energetico è ciclico



Ondo State



La Motivazione ed i Bisogni

- I motivi nella persona sono molteplici: siamo in presenza di un *tessuto* di motivi;
- I motivi si sviluppano
- I motivi emergono progressivamente
- I bisogni:
 - 1)Operano come spinte
 - 2) Hanno una fase fisiologica
 - 3)Tendono a ristabilire un equilibrio

Natura ed Origine

La Natura e l'Origine della Motivazione e dei Bisogni





Natura ed Origine





• **Teoria Reattiva**: l'uomo reagisce a stimoli esterni (es.: pressione sociale)

• **Teoria Proattiva**: l'uomo agisce per iniziativa interiore per autodeterminarsi, autocostruirsi (es.: Don Orione)



Natura ed Origine





- **Natura fisiologica**: la *fisicità* della persona è all'origine:
 - Motivi di deficienza (es: fame, bisogno di cure, ecc...)
 - Motivi di crescita (es: sviluppo fisico, professionalizzazione, ecc...)
- **Teoria cognitiva**: si imparano (esperimento del topo, esperimento delle scimmie)



Natura ed Origine





• Autonomia Funzionale dei motivi superiori: si tende progressivamente a soddisfare la persona intera, a realizzarsi, a raggiungere i propri ideali (Allport.

Es.: Rubia da bambino, poi da Nobel)

• Emergenza progressiva (emergono progressivamente): la persona ha molti motivi contemporanei. Soddisfa i più prepotenti, prima, poi passi ai rimanenti (Maslow.

30 scelta scolastica per gli immigrati)



Natura ed Origine





Bisogno Informativo:

- La stimolazione per esplorare, rispondere e adattarsi
- Avere un adeguato quadro di riferimento
- Lo sviluppo di sé: il progressivo sviluppo della persona crea un progressivo succedersi di bisogni diversi

La piramide di Maslow

L'organizzazione e la Priorità delle Motivazioni e dei Bisogni





SHIP COND



La piramide di Maslow

Maslow scopre che i motivi nella persona hanno priorità diverse. Questo significa che li possiamo ordinare e che necessitiamo di soddisfare prima i più urgenti e poi gli altri con una logica a lungo termine.

Da qui nasce la "piramide".

Piramide Versione Base



AUTOREALIZZAZIONE

STIMA

APPARTENENZA

SICUREZZA

FISIOLOGIA

respiro, alimentazione, sesso, sonno, omeostasi

familiare, di salute, di proprietà





La piramide di Maslow





- Maslow inizialmente disegna un modello a 5 livelli
- Successivamente perfeziona il modello aggiungendo 3 livelli
- Il modello non è vissuto rigidamente dalle persone (bisogni alti possono manifestarsi anche in presenza di inferiori non ancora soddisfatti)



Salaria Salaria



La piramide di Maslow

Analizziamo gli 8 livelli

1 Fisiologia

Si tratta dei bisogni del fisico per sopravvivere: respiro, alimentazione, sesso, sonno, omeostasi (es.: la storia delle popolazioni e le guerre).

2. Sicurezza

Si tratta del bisogno di sicurezza a partire da quella personale e poi di occupazione, morale, familiare, di salute, di proprietà (es.: il Far West).



La piramide di Maslow





3 Appartenenza

Sono i bisogni sociali: l'amicizia, gruppi sociali, affetto familiare, intimità sessuale.

NB: da non confondere con i bisogni di crescita come i gruppi a fallimento degli adolescenziali



La piramide di Maslow





4 Stima

Si tratta dell'essere apprezzati e rispettati (sia da se stessi [autostima], sia dalla comunità [stima]).

In questo livello troviamo l'autostima, l'autocontrollo, la realizzazione (senso di capacità, senso di valere), il rispetto reciproco.



La piramide di Maslow





5 Conoscenza

Si tratta del bisogno di informazione, di un adeguato quadro di riferimento e di conoscenza: conoscenza e comprensione, curiosità, esplorazione, bisogno di sapere cose nuove (es.: la scolarizzazione, la ricerca di scuole).



La piramide di Maslow





6 Estetica

Si tratta della bellezza: apparire belli, essere in un ambiente bello: ricerca di armonia e bellezza, apparenza, forma estetica.



La piramide di Maslow





7 Autorealizzazione

Si tratta della realizzazione di sé e della propria crescita: moralità, creatività, spontaneità, problem solving, accettazione, assenza di pregiudizi.



La piramide di Maslow





8 Trascendenza

Si tratta della necessità di andare oltre sé stessi e sentirsi parte di una realtà divina-trascendente o di un disegno della natura, intraprendendo un percorso volto al raggiungimento dell'illuminazione spirituale.

I Bisogni Sociali

Focus sulla dimensione Sociale e la relazione con le Motivazioni ed I Bisogni





I Bisogni Sociali





Si tratta dell'integrazione della vita psichica individuale con quella degli altri.

• Il fondamento di questo bisogno è nel fatto che l'individuo e il suo ambiente sociale creano un'unità funzionale:

1)Aspetto conoscitivo: la comunità è il primo ambiente che ha le informazioni, le detiene, le tramanda.



I Bisogni Sociali





2)Il dialogo con il gruppo permette la contrattazione della verità creando verità condivise (pertanto più autorevoli delle personali).

- 3)La «pressione del gruppo» porta il singolo a conformarsi e integrarsi.
- 4)La gestione di un problema fatta dal gruppo porta a soluzioni migliori e più rapide.



I Bisogni Sociali





Alcuni bisogni sociali sono particolarmente rilevanti:

- · Bisogno di amicizia
- **Stima sociale** (status e appartenenza)
- Dominio sugli altri.

Una nota va fatta sull'amore altruistico contro l'amore egocentrico.

Maslow evidenzia:



I Bisogni Sociali





- È sempre soddisfacente
- Cresce continuamente e non ha soglie di saturazione
- Gli effetti terapeutici e psichici sono profondi e vasti
- È molto più prezioso di quello da deficienza o egoistico
- L'ansietà e l'ostilità sono minimi e poco turbanti



I Bisogni Sociali





- Da una buona autonomia
- Permette di comprendere meglio e più profondamente l'altro
- Crea l'altro, lo fa crescere (autoacettazione, senso della dignità di essere amato)







Domande? ¿suojasanô



Conclusione





Abbiamo visto

- Premessa: tema vasto, articolato proprio della psicologia
- Motivazione: fattore interno che determina direzione e intensità della condotta
- Bisogno (e pulsioni): stato interno determinato dalla mancanza di sollievo
- La motivazione come energia
- L'origine della motivazione si muove tra reattiva, proattiva e fisiologica. Accompagna lo sviluppo di sé



Conclusione





Abbiamo visto

La classificazione dei bisogni di Maslow (5+3):

- 1. Fisiologici
- 2. Sicurezza
- 3. Appartenenza
- 4. Stima
- 5. Conoscenza
- 6. Estetica
- 7. Autorealizzazione
- 8. Trascendenza



Conclusione





Abbiamo visto

Bisogni sociali: l'unità funzionale tra il bisogno degli altri e il bisogno di amare (altruisticamente) gli altri.

Prossimo Incontro

Giovedi 13 aprile 20:30 La Fasi Evolutive

Auguri di Santa Pasqua







Stefano Bortolato

Pedagogia

Generale

La Motivazione





Copparo



